

Entreprendre

PATRICK DRAHI

**LE COUP DE
BLUFF**

**PAPYS DU
BUSINESS**

QUEL TALENT

JEAN CASTEX

**CANDIDAT
A TOUT**

**PROFITEURS
DE GUERRE**

**MERCI
L'UKRAINE**



Teddy Riner et
Stephan Français
Thomson Computing

EN FORME OLYMPIQUE

**Le made in France
veut sa médaille**

DOSSIERS

- Belgique • e-commerce
- Prévention des risques
- Qualité de vie au travail
- Coaching de dirigeants
- Femmes dirigeantes...

**ART DE VIVRE
LES NOUVEAUX
HÔTELS DE L'ÉTÉ**

**Historique :
le premier Français
qui vend des PC
aux Chinois**



L 12936 - 380 - F : 6,90 € - RD

www.entreprendre.fr

**Lafont
presse**

Margaux Grisard, CEO et Co-fondatrice de Map & Match, HR Tech dans la gestion de talents et de la performance.

Après plusieurs années en direction financière, et souhaitant œuvrer pour la valorisation du capital humain dans l'entreprise, Margaux Grisard, crée en 2015, avec Chantal Gense PhD, Map & Match, une plateforme SaaS pour révéler et accompagner le capital humain à tous les niveaux de l'organisation.



Margaux Grisard

Quel est le concept de Map & Match ?

Notre plateforme permet un matching fondé non pas sur les hard skills ou les soft skills, mais sur les "Energy Skills™" des collaborateurs. En les questionnant sur leur plaisir de faire, notre questionnaire et un algorithme en ligne cartographient les profils des collaborateurs pour les aligner à leurs missions, à leur équipe et à leurs objectifs.

" Nous transformons les organisations en plaçant le plaisir des collaborateurs au cœur de la performance individuelle et collective de l'entreprise. "

Quelles sont vos convictions ?

Il est, selon moi, possible d'aligner les enjeux économiques et stratégiques de l'entreprise aux besoins de sens, de reconnaissance et de motivation des collaborateurs. C'est "l'aimer faire" et le faire ensemble qui développent l'engagement et l'intelligence collective.

Quand fait-on appel à vous ?

Map & Match est utilisé comme un outil de coaching, de management, de développement de la performance d'équipe, d'accompagnement du changement, d'onboarding ou de recrutement. Nos clients sont des grandes entreprises ou des petites entreprises, ainsi que des coaches et des consultants RH qui le déploient de façon autonome ou accompagnée par un des consultants experts de notre écosystème.

Map & Match, une entreprise engagée ?

En effet ! Notamment en raison de son engagement et à l'attention qu'elle porte à "l'aimer faire" des collaborateurs et à la valorisation de la diversité et de la complémentarité dans l'organisation. Map & Match est certifiée B Corp depuis l'année dernière.



PLUS D'INFOS : www.mapandmatch.com | mgrisard@mapandmatch.com

« Nous incarnons le partenaire de confiance idéal pour un avenir financier solide. »

En 2017, Manon Capelli a fondé Capelli & Associés avec l'ambition d'incarner le chef d'orchestre de la réussite financière de ses clients, en mettant à leur service toute son expertise en gestion patrimoniale et financière, mais également de précieuses qualités de savoir-être. Entretien.



Manon Capelli

Pourquoi avoir fondé Capelli & Associés ?

J'ai d'abord travaillé en établissements bancaires, avec de prestigieux portefeuilles clients, composés d'entreprises dont le chiffre d'affaires dépassait souvent les dix millions d'euros.

C'était une expérience enrichissante, mais je souhaitais offrir un accompagnement plus intime à mes clients, avec une approche totalement objective.

Quelle est la particularité de votre expertise ? Vos méthodes ?

Nous abordons toujours la situation patrimoniale et financière de nos clients de manière généraliste, de sorte à élaborer des solutions sur mesure à leurs besoins, en toute objectivité, et accompagnés d'un réseau solide de partenaires spécialisés. Par ailleurs, nous nous distinguons par la richesse de notre offre de placements, particulièrement élaborés, tels que l'investissement immobilier de défiscalisation, l'épargne salariale ou le placement trésorerie.

Comment appréhendez-vous la relation client ?

La transparence est le maître-mot. C'est indispensable pour établir une relation de confiance à long terme. Nos clients apprécient d'avoir à faire à un interlocuteur unique, qui connaît parfaitement leur situation, pour les accompagner au plus près de leurs enjeux. Nous sommes bien plus qu'un conseiller en gestion patrimoine, nous incarnons le partenaire de confiance sur lequel ils peuvent compter pour se construire un avenir financier durable.



CAPELLI & ASSOCIÉS
Ingénierie patrimoniale

Tél. 06 72 54 95 15 | www.capellietassociés.fr | manon.capelli@capellietassociés.fr

Les domaines où l'on retrouve le plus de femmes dirigeantes :

- 22 % dans le social
- 18,6 % dans les services aux particuliers
- 16,4 % dans le commerce
- et de plus en plus dans des secteurs dits « masculins » comme par exemple l'automobile ou bien l'agroalimentaire.
- Par contre, des secteurs comme le BTP ou les biens et équipements demeurent essentiellement masculins (7,7% de femmes dirigeantes).

(Source : Manageo/KPMG)

